

# 2017 BNP PARIBAS GLOBAL ENTREPRENEUR REPORT

PRÓBA ZROZUMIENIA POGONI ZA SUKCESEM  
WŚRÓD ELITY PRZEDSIĘBIORCÓW XXI WIEKU

Na podstawie wypowiedzi 2650 elitarnych przedsiębiorców z Europy, Azji, Stanów Zjednoczonych i Bliskiego Wschodu w raporcie przeanalizowano cechy charakterystyczne i motywy kierujące elitarnymi przedsiębiorcami\*, którzy dysponują majątkiem o wartości netto wynoszącej średnio 40 miliardów USD.

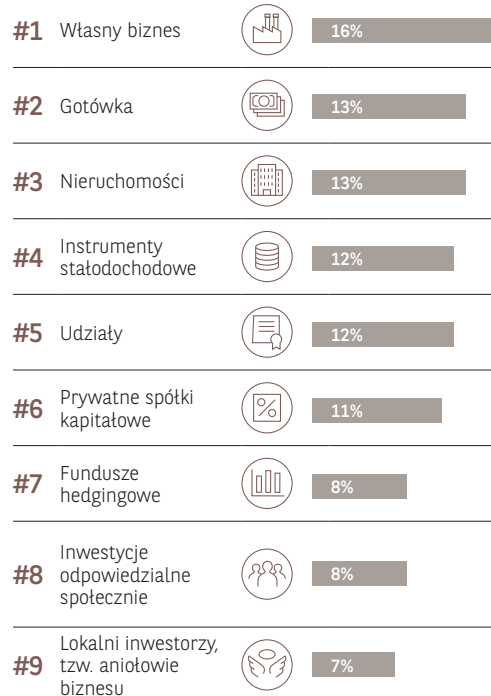
W SKRÓCIE

## Profil elitarnego przedsiębiorcy

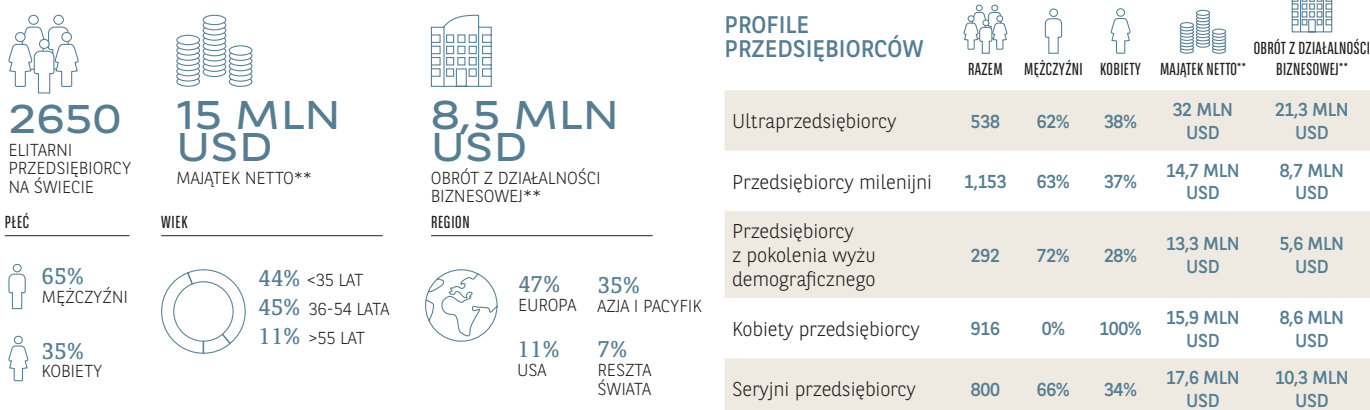


TOP 3	1 ●●●	2 ●●●	3 ●●●
NAJBARDZIEJ ZYSKOWNE BRANŻE	Technologie informacyjne	Branża internetowa, mobilna i cyfrowa	Sprzedaż detaliczna
RYNKI ROZWOJU PRZEDSIĘBIORCZOŚCI	USA	Chiny	Niemcy
BRANŻE, KTÓRE BUDZĄ ZAINTERESOWANIE OSÓB TWORZĄCYCH NOWE PRZEDSIĘBIORSTWA	Technologie informacyjne	Branża internetowa, mobilna i cyfrowa	Import/eksport
GŁÓWNE MOTYWY POSIADANIA WŁASNEJ FIRMY	<ul style="list-style-type: none"> <li>Możliwość poprawy standardu życia</li> <li>Swoboda podejmowania decyzji biznesowych</li> <li>Duch przedsiębiorczości</li> </ul>		
DEFINICJA SUKCESU	Wygenerowanie zysku z pierwotnej inwestycji		

Na co obecnie przeznaczają Pani/Pan swój portfel aktywów finansowych?



## Metodologia



\* Elitarni przedsiębiorcy to osoby prowadzące własny biznes, które osiągnęły największy sukces i zarządzają przedsiębiorstwami o średnich obrotach rocznych rzędu wielu milionów dolarów i majątkiem osobistym podobnych rozmiarów.

\*\* Średnia.

# Pięć profili elitarnych przedsiębiorców



## ULTRAPRZEDSIĘBIORCY

Przedsiębiorca, który posiada środki na inwestycje netto przekraczające 25 mln USD.

5 NAJBARDZIEJ ATRAKCYJNYCH RYNKÓW Z PUNKTU WIDZENIA MOŻLIWOŚCI BIZNESOWYCH: USA (70%), Chiny (67%), Niemcy (64%), Francja (57%), Wielka Brytania (55%).

**GŁÓWNE OBSZARY ROZWOJU:** postęp w dziedzinie edukacji (51%), rewolucja w dziedzinie komunikacji (46%), wzrost liczby ludności (42%).

### PRZEZNACZENIE AKTYWÓW PO LIKWIDACJI:

lokalni inwestorzy, tzw. aniołowie biznesu, i spółki kapitału prywatnego (15%), nowe przedsięwzięcia biznesowe (10%).

### TROSKA O SPOŁECZNĄ ODPOWIEDZIALNOŚĆ BIZNESU:

77% uważa to za ważny lub niezwykle ważny element.

**INWESTYCJE ZWIĄZANE ZE SPOŁECZNĄ ODPOWIEDZIALNOŚCIĄ:** 9% łącznych zainwestowanych aktywów.

## PRZEDSIĘBIORCY MILENIIJNI

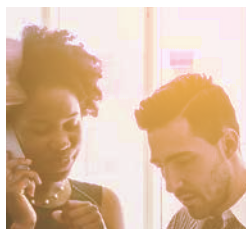
Przedsiębiorca urodzony pomiędzy 1980 a 2000 rokiem (w wieku do 35 lat).

**NAJKORZYSTNIEJSZE BRANŻE DO POMNAŻANIA MAJĄTKU:** technologie informacyjne, branża internetowa/mobilna i cyfrowa, inżynieria.

**GŁÓWNE OBSZARY ROZWOJU:** postęp w dziedzinie edukacji (43%), rewolucja w dziedzinie komunikacji (42%), rewolucja naukowa i technologiczna (39%).

### SILNE PRAGNIENIE, ABY STAĆ SIĘ SERYJNYMI PRZEDSIĘBIORCAMI:

przedsiębiorcy ci założyli w życiu średnio 6,8 przedsiębiorstw.

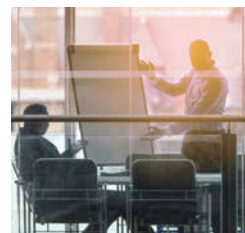


## KOBIETY PRZEDSIĘBIORCY

**WYPRAWOWUJĄ LEPSZE WYNIKI NIŻ MĘŻCZYŹNI:** średnia wartość majątku osobistego netto wynosi 15,9 mln USD, zaś średnia wartość rocznych obrotów 8,6 mln USD.

**ŚREDNIA LICZBA ZAŁOŻONYCH PRZEDSIĘBIORSTW:** 4.

**KOBIETY CZĘŚCIEJ NIŻ MĘŻCZYŹNI SĄ W SWOICH RODZINACH PIERWSZYM POKOLENIEM, KTÓRE ODNOŚI SUKCESY BIZNESOWE:** jedna trzecia tej grupy nie ma żadnej rodzinnej tradycji prowadzenia własnego biznesu.



## SERYJNI PRZEDSIĘBIORCY

**PRZEDSIĘBIORCA, KTÓRY POSIADA NA WŁASNOŚĆ BĄDŹ ZAŁOŻYŁ CZTERY LUB WIĘCEJ AKTUALNIE DZIAŁAJĄCYCH PRZEDSIĘBIORSTW.**

**ROCZNY OBRÓT:** 10,26 mln USD, czyli o 37% więcej niż w przypadku przedsiębiorców nienależących do tej grupy.

**ŚREDNIA LICZBA ZAŁOŻONYCH PRZEDSIĘBIORSTW:** 7,5.

**KRAJE O NAJWIĘKSZYM ODSETKU SERYJNYCH PRZEDSIĘBIORCÓW:** Indie, Francja, USA i Indonezja.

**GŁÓWNE OBSZARY ROZWOJU:** rozpoczęcie nowej działalności w nowej branży (21%).

## Rozumieć przedsiębiorców, wspierać ich i wspólnie świętować ich sukcesy

W nieustannie zmieniającym się świecie przedsiębiorcy powinni mieć możliwość kreowania strategii rozwoju własnego majątku wspólnie z zaufanym partnerem.

W BGŻ BNP Paribas korzystamy z zasobów i wiedzy międzynarodowej Grupy BNP Paribas, której ponad-stuletnie doświadczenie oraz globalny zasięg są jednymi z najlepszych rekomendacji. Łącząc te cechy ze znajomością lokalnego rynku, nasi doradcy Private Banking oferują rozwiązania idealnie odpowiadające na potrzeby klientów, którzy poza bieżącą obsługą otrzymują kompleksową pomoc we wdrożeniu planów działania dotyczących tworzenia, ochrony i przekazywania majątku

firmowego i prywatnego. Dzięki temu podjęcie najważniejszych decyzji finansowych staje się łatwiejsze. Nieustannie badając rynek, staramy się dopasowywać całą ofertę do aktualnych trendów. Dlatego właśnie nasi klienci mogą korzystać z pomocy w planowaniu inwestycji alternatywnych oraz planowaniu i organizacji działań filantropijnych, które stają się coraz popularniejsze w Polsce.

Dzięki zespołowi ponad 6600 doradców i ekspertów z 24 krajów na świecie Grupa BNP Paribas świadczy najwyższej jakości usługi i doradztwo w segmencie Private Banking oraz zarządza aktywami w wysokości 341 mld euro.

SKONTAKTUJ SIĘ Z NAMI

[www.private-banking.bgzbnpparibas.pl](http://www.private-banking.bgzbnpparibas.pl)



@BNPP\_Wealth



Elite Entrepreneurs



BNP Paribas  
Wealth Management



RAPORT JEST DOSTĘPNY W APLIKACJI „VOICE OF WEALTH” oraz na stronie [www.private-banking.bgzbnpparibas.pl](http://www.private-banking.bgzbnpparibas.pl)



Download on the  
App Store



GET IT ON  
Google play

Niniejszy dokument został sporządzony przez Scorpio Partnership we współpracy z Wealth Management Métier BNP Paribas, francuską spółką akcyjną (Société Anonyme) z kapitałem zakładowym w wysokości 2 492 925 268 euro, siedzibą pod adresem: 16 boulevard des Italiens, 75009 Paryż, Francja, zarejestrowaną pod numerem 662 042 449 w rejestrze RCS w Paryżu, zarejestrowaną we Francji jako bank w French Autorité de Contrôle Prudentiel (ACP) i regulowaną przez French Autorité des Marchés Financiers (AMF).

Niniejszy dokument ma charakter wyłącznie reklamowy i informacyjny oraz nie stanowi oferty w rozumieniu ustawy Kodeksu cywilny. Materiał nie ma charakteru spersonalizowanego oraz został sporządzony niezależnie od potrzeb inwestycyjnych i indywidualnej sytuacji Klientów. Zawarte w nim informacje nie mogą w żadnym wypadku być traktowane jako usługa doradztwa inwestycyjnego, podatkowego lub jako forma świadczenia pomocy prawnej. Inwestycje wiążą się z ryzykiem inwestycyjnym, w tym ryzykiem utraty kapitału.

Mimo że informacje zawarte w niniejszym dokumencie pochodzą z publikowanych lub niepublikowanych źródeł, które Scorpio Partnership i Wealth Management Métier BNP Paribas zasadnie uważają za kompletne, wiarygodne i dokładne, ani Scorpio Partnership, ani Wealth Management Métier BNP Paribas ani Bank BGŻ BNP Paribas S.A. nie gwarantują w żaden sposób ich kompletności, rzetelności, wiarygodności czy dokładności oraz nie przyjmują żadnej odpowiedzialności za ich kompletność, wiarygodność czy dokładność; opinie wyrażone w dokumencie mogą ulec zmianie bez wcześniejszego powiadomienia. Scorpio Partnership, Wealth Management Métier BNP Paribas ani Bank BGŻ BNP Paribas S.A. nie przyjmują na siebie żadnej odpowiedzialności za ewentualne konsekwencje wykorzystania informacji, opinii lub prognoz zawartych w niniejszym raporcie.

© BNP Paribas (2016). Wszelkie prawa zastrzeżone.

© Scorpio Partnership (2016). Wszelkie prawa zastrzeżone.



**BGZ BNP PARIBAS**  
PRIVATE BANKING

Bank  
zmieniającego się  
świata